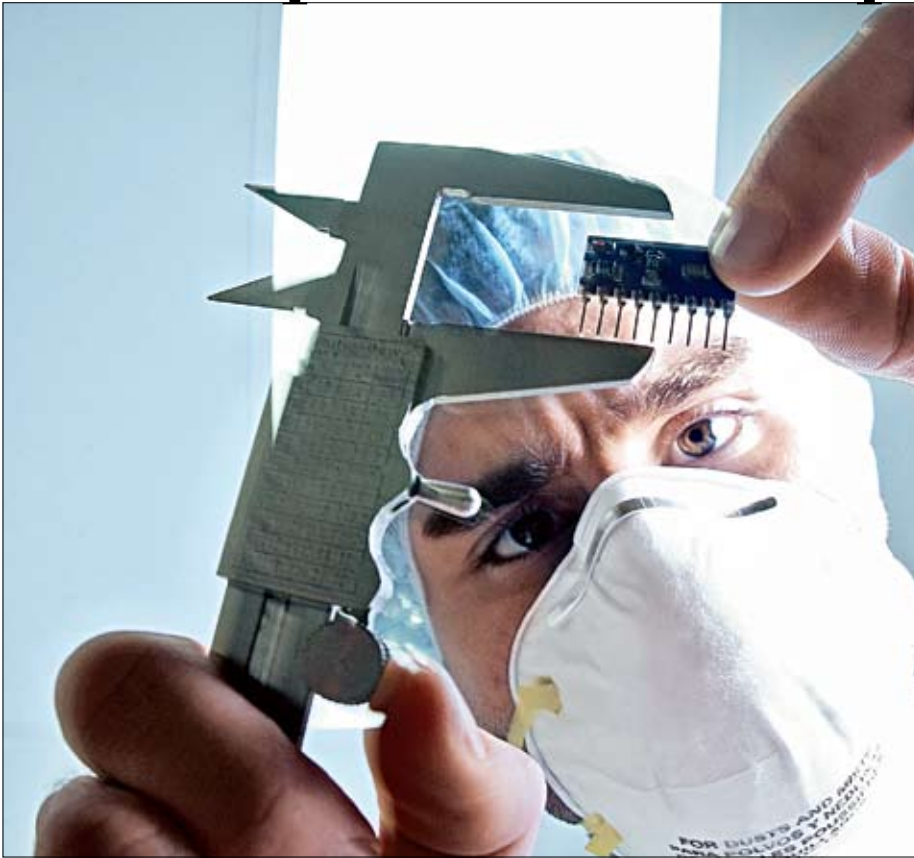


# ИТ определяются с ориентацией



Ближайшее время станет для отечественных ИТ-компаний периодом четкого позиционирования на рынке и ориентации на отраслевые направления бизнеса

Украинский ИТ-рынок продолжает следовать ставшей для него в последние годы привычной тенденции бурного роста. Динамику рынка определяют такие ключевые факторы, как рост экономики, обострение конкуренции в отдельных отраслях до такого уровня, при котором компании начнут искать новые способы повышения эффективности деятельности и сокращения издержек за счет внедрения новых инструментов и моделей бизнеса, основанных на информационных технологиях, а также демонстрировать значительный рост компетенции ИТ-специалистов.

Следом за высокой динамикой неизбежно последуют этапы консолидации, укрупнения основных игроков, расслоение рынка на специализированные компании и вытеснение с него мелких игроков. «Сейчас в ИТ-секторе Украины работают свыше четырех тысяч компаний, в которых трудятся более сорока семи тысяч человек. Но ядро отрасли на данный момент уже сформировалось и состоит из крупных ИТ-компаний, готовых предложить свои услуги для решения практически любых бизнес-задач», — говорит генеральный директор компании «АМИ» Михаил Брейман. Наблюдается процесс структуризации отрасли — компании пытаются более четко позиционировать себя на рынке, накапливать отраслевую экспертизу, избавляться от «лишних» направлений бизнеса. Главным направлением развития становится разработка комплексных решений для вертикальных рынков и, соответственно, отраслевая специализация.

## Ключевые изменения

Сегодня продолжается процесс изменения роли ИТ-службы на предприятии от «ИТ — функция поддержки» до «ИТ — один из основных бизнес-процессов и инструмент развития бизнеса». В связи с этим изменяется и роль интегратора. Он перестает быть только поставщиком решений и становится бизнес-консультантом. Рынок ждет роста спроса на услуги ИТ-консалтинга. Большинство украинских интеграторов, по информации с их сайтов, видят эту тенденцию и предлагают формализованные продукты.

Эксперты считают, что несмотря на однозначный рост доли услуг в портфеле интеграторов, основной доход они получают пока от продажи ПО и аппаратного обеспечения. ИТ-инфраструктуры крупных организаций еще не пришли к этапу насыщения оборудованием, но находятся уже близко.

К тому же за этапом насыщения оборудованием следует период оптимизации корпоративных информационных систем и ИТ-ресурсов, интеграции данных и приложений. И этот процесс уже чувствуется на рынке по росту спроса на решения по мониторингу и управлению ИТ-инфраструктурой, защите и хранению данных, ПО промежуточного слоя, интеграции приложений.

Также следует ожидать существенного роста востребованности решений по консолидации и виртуализации, ERP, CRM, систем финансового планирования, систем верхнего уровня — клиенты уже ощутили преимущества этих

## СИСТЕМНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ, ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПК



	Компания	Чистый доход, млн. грн.		Чистая прибыль, млн. грн.	
		2007	2006	2007	2006
1	Компания Инком	829,41	586,54	32,64	15,57
2	Квазар-Микро Техно	775,77	476,08	4,37	6,41
3	БМС Консалтинг	340,82	174,54	12,06	9,24
4	S&T Софт-Троник	296,73	259,94	7,98	8,43
5	Навигатор	264,11	118,10	0,03	-0,14
6	K-TRADE Ltd	248,83	176,57	3,94	3,37
7	О.Т.С.	229,45	166,13	0,19	0,20
8	АМИ	198,90	156,36	2,10	1,68
9	DiaWest	189,84	100,80	0,02	0,09
10	RIM 2000	140,79	80,89	0,09	0,51
11	САП Украина	115,85	93,87	2,92	13,61
12	Everest	98,94	84,22	0,10	-0,35
13	Банкомсвязь	96,80	123,70	1,90	-1,95
14	УЛИСС Системс	94,84	59,11	3,26	3,34
15	Версия-Системс	92,35	24,92	2,34	-1,55
16	ProNET	57,92	40,75	1,17	1,49
17	ИКС-МАРКЕТ	56,43	44,14	3,68	2,72
18	RGdata	45,70	18,57	0,16	0,05
19	ЛАНИТ — Iv Com	45,10	40,52	0,09	0,10



## новий образ живої компанії

- › інфраструктурні рішення
- › управління послугами ІТ
- › рішення з управління безперервністю бізнес-процесів
- › системи моніторингу та управління ІТ-інфраструктурою
- › прикладні системи

Печенізька, 32 › 04107, Київ, Україна  
тел.: 499-69-69 › факс: (044) 499-69-68

[www.bms-consulting.com](http://www.bms-consulting.com)

технологий. Неизбежен и дальнейший рост в сегменте информационной безопасности во всех отраслях экономики. Эксперты прогнозируют, что наиболее быстроразвивающимися будут такие подсегменты, как шифрование данных и средства борьбы с утечками информации. Их рост оценивается на уровне 50% в год. Также эксперты отмечают дальнейший рост в таких секторах ИТ-рынка, как услуги ИТ-образования, консалтинг и внедрение сервис-ориентированных решений, ITIL, ITSM, универсальные коммуникации. Те заказчики, которые уже обновили свою ИТ-инфраструктуру, будут внедрять универсальные коммуникации, мобильный доступ к корпоративным ресурсам.

Впрочем, несмотря на многочисленные прогнозы, ожидать бурного роста ИТ-аутсорсинга не следует. Высокая доля ИТ-аутсорсинга на развитых рынках обуслов-

лена тем, что операторы уже прошли период укрупнения и достигли уровня капитализации, достаточного для выкупа ИТ-инфраструктуры у клиента с последующей сдачей в аренду. Украинский же ИТ-рынок находится пока в стадии быстрого роста и на нем просто нет таких компаний.

Сектор «малый и средний бизнес», хотя и считается сегодня очень перспективным, пока не представляет для крупных системных интеграторов большого интереса. Как отмечают эксперты, объемы контрактов, включая поставку оборудования, значительно меньше, а трудоемкость сопоставима с крупными корпоративными проектами. Кроме того, заказчики из этого сектора склонны применять более дешевые аппаратные решения, менее универсальные и технически совершенные, чем те, которые характерны для крупного корпоратива.

## Факторы влияния

У рынка информационных технологий хорошие перспективы, если не случится глобальный кризис мировой экономики, делится мнением Сергей Маглой, вице-президент по инновациям, председатель совета директоров компании «Инком». Способствовать росту будут три ключевых фактора. Во-первых, в бизнес приходит поколение, выросшее на компьютерах и привыкшее использовать информационные технологии. Во-вторых, глобализация экономики поставит перед украинскими предприятиями задачи, которые не решаются без автоматизации управления бизнесом. В-третьих, уже закончился период дешевого сырья и труда, что порождает необходимость качественного управления ресурсами.

Изменилось и отношение представителей бизнеса к информационным технологиям. «Сегодня, для украинских компаний внедрение информационных технологий – это, прежде всего, инструмент для усиления рыночных позиций и повышения конкурентоспособности» – считает Владимир Ясинский, Президент компании СИТРОНИКС Информационные Технологии (Квазар-Микро).

Существенных изменений следует ожидать в структуре украинского рынка информационных технологий. «В первую очередь проявится отраслевая специфика. Во вторую – произойдет разделение функций производства, логистики и системной интеграции. Параллельно будет проходить консолидация рынка через слияния и поглощения», – отмечает Сергей Маглой.

К тому же эксперты пророчат влияние зарубежных компаний на развитие украинского ИТ-рынка. Наш рынок и так слишком долго был незаметным для мировых лидеров ИТ-индустрии. Скорее всего, это приведет к сужению ниш для малых украинских компаний. Размер фирм будет играть все большее значение. Украинскую отрасль высоких технологий в ближайшее время ожидает приход крупных мировых игроков, среди которых MediaMarkt. Также известно об аналогичных планах румынской сети электроники Altex.

Однако Михаил Брейман верит в то, что наличие иностранных компаний не является определяющим фактором в усилении конкуренции. ИТ-бизнес – это, прежде всего, наличие квалифицированных специалистов с соответствующей мотивацией и лояльных клиентов, а не происхождение компании. Поэтому если у компании есть эти два элемента, то приход иностранных конкурентов не станет существенной угрозой для бизнеса. А если нет, то никакое происхождение не поможет выжить на ИТ-рынке, говорит эксперт.

Время от времени будут происходить и слияния и поглощения. «Кто откроет череду крупных сделок, сложно прогнозировать. Большой интерес для инвесторов представляют системные интеграторы, но они менее всего структурно готовы к M&A. Вероятнее всего, первую волну сформируют производители программного обеспечения или узкоспециализированные компании, например, консалтинговые», – отмечает Сергей Маглой. **100**

## ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ



	Компания	Чистый доход, млн. грн.		Чистая прибыль, млн. грн.	
		2007	2006	2007	2006
1	SI BIS	110,48	90,03	4,15	3,79
2	Софтлайн	105,78	73,63	12,60	0,39
3	Арт-мастер	85,79	37,37	37,66	18,54
4	Мальва	68,97	64,87	3,17	5,34
5	SoftServe	63,21	41,00	1,47	0,54
6	Ciklum	50,58	-	0,34	-
7	GlobalLogic Ukraine	43,30	11,78	-3,09	0,37
8	Инфопульс Украина	39,05	34,36	7,43	3,65
9	3-T	35,22	-	6,08	-
10	ЭПАМ Системз	32,54	-	5,98	-
11	АВВУУ Украина	29,88	-	0,63	-
12	СМК (Software Mac Kiev)	23,45	31,28	-0,05	2,09

## ДИСТРИБУЦИЯ И ТОРГОВЦЫ



	Компания	Чистый доход, млн. грн.		Чистая прибыль, млн. грн.	
		2007	2006	2007	2006
1	МТІ*	2 226,54	1 511,38	58,26	31,70
2	МКС	893,36	578,93	12,75	-11,52
3	DataLux Distribution	522,20	370,16	0,25	0,24
4	МУК	482,35	213,93	9,87	3,27
5	Юдиком	400,10	227,41	-2,40	-6,98
6	Дайректлайн	340,60	130,85	0,17	0,34
7	Прэксим Д	188,75	131,93	1,04	1,09
8	ИКС-МегаТрейд	175,93	73,67	11,72	5,71
9	ОРСИ (ERC)	164,50	128,90	0,02	4,21
10	Рома, Лтд	156,84	105,08	5,49	2,73
11	Техника для бизнеса	107,83	61,05	1,37	0,58
12	ТопС-Киев	100,69	45,40	0,44	0,05
13	КПИ-Сервис	100,59	85,44	0,19	0,42
14	Бюро-М	98,69	62,37	0,44	0,06
15	БМС-Трејдинг	95,23	40,97	2,06	0,03
16	Office Lux	61,63	48,15	0,19	0,15
17	Нео-сервис	52,84	37,57	0,03	0,26

\* с учетом других видов деятельности

ИРИНА ЧЕРНЯВСКАЯ